

### Råvare



Over en strækning på 15 km i Varde Kommune opsamles gylle fra fortrinsvist kvægbesætninger. Afgasning sker på fire decentrale biogasanlæg. Frisk og afgasset gylle transporteres rørlagt uden behov for landevejstransport.

Status: Entreprenør: Combigas Aps.  
Standardaftaler med kvæg-brugere findes, men forhandling med leverandører beror.

### Produktion



De fire biogasanlæg er rørforbundet med methanolværket på Vardevej 83a, 6880 Tarm – en industrigrund lejet hos Renovationselskabet ESØ 90 I/S.

Methanolen køres dagligt til et fælleslager (fælles med Go'On Gruppen A/S) i Grenaa.

Status: Entreprenør: Agro Industries A/S. Tilbud på methanolværk og industrigrund haves.

### Distribution



Sammen med Go'On Gruppen A/S og Oil Tanking GmbH stiftes Oiltanking Grenaa A/S, der forestår driften af fælleslageret.

Biomethanolen distribueres primært via Go'On og Preem.

Status: Drøftelser med Go'On er påbegyndt og er forestående med Oiltanking GmbH og Preem AB.

It 7. september 2013

## Et Dansk Biomethanol Projekt

### Idegrundlag

Projektets idegrundlag er et "*Methanol Economy Concept*" som formuleret af nobelpristager professor George A. Olah og redegjort for i "*Beyond Oil and Gas: The Methanol Economy*". Indførelse af methanoløkonomi i Danmark er en vigtig del.

### Historie

Det danske biomethanolprojekt begyndte som et parløb med Danish Biofuel A/S og med det formål at methanolisere deres kuldioxyd fra ethanolgæringen i Grenaa. Samarbejdet lanceredes som "Industrial Symbiose", hvor Agro Industries A/S bidrog med en patentansøgt proces, den såkaldte "Dual Line". I denne proces var der et fint afstemt samspil mellem en produktionslinje baseret på forgasning af træ og en anden baseret på elektrolyse og brintning af kuldioxyd.

Efter råd fra direktør Svend Brandstrup og i analogi med udviklingsselskabet DBH Technology A/S, CVR 30899059 og produktionsselskabet Danish Biofuel A/S CVR-nr 33368275 etablerede vi Danish Biomethanol Development Company (DBDC), CVR 33797982 og Danish Biomethanol Production Company (DBPC).

I dag er fremtiden for Danish Biofuel A/S mere end usikker, hvilket har nødet Agro Industries A/S til at udvikle et nyt koncept baseret på biogas som energi- og kulstofkilde.

### Udviklingselskab / Produktionselskab.

DBDC er udgået og erstattet af Dansk Biomethanol aps, CVR 35234276 med samme formål, hvilket er salg af komplette projektløsninger til købere, der ønsker at producere biomethanol.

Dansk Biomethanol vil indgå distributionsaftaler, der stilles rådighed for biomethanolproducenterne

### Jomfruelig Kapital

Status for udvikling og markedsføring af konceptet er summarisk illustreret på forsiden. Udviklingen er nået et kapitalkrævende stade, der påkalder sig bidrag fra nye interessenter. For disse tilbyder løsningen med det fortsættende udviklingsselskab en exit ved salg af pakkedløsning til det første produktionsselskab og dermed mulighed for at få støttemidler tilbagebetalt med gevinst.

### Værdiansættelse og Tilbagebetalingsevne.

Værdien af et udviklingsprojekt er markedsbestemt eller aftalebestedt. Det sidste er tilfældet med vort første partnerskab, hvor Danish Biofuel A/S betaler udviklingsomkostninger plus en gevinst til DBH Technology A/S. I årsregnskabet 2011 er disse omkostninger kapitaliseret til 30 millioner kr. og i dag formodes den aftalebestedte værdi at have nået 50 millioner kr.

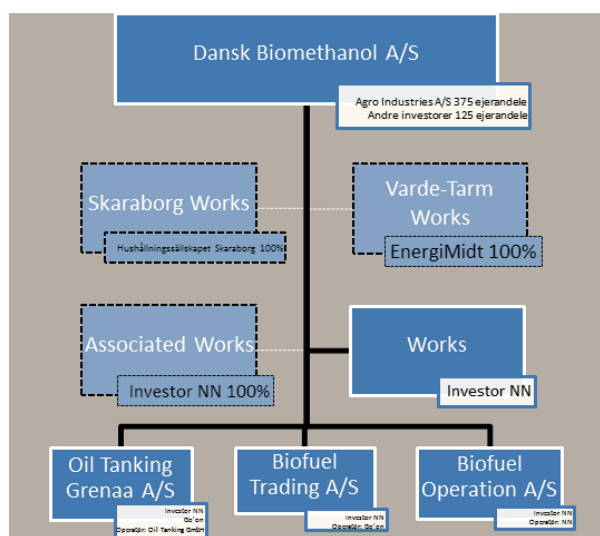
DBH Technology A/S er fremdraget grundet ligheden mellem vore projekter for henholdsvis ethanol og methanol. Det illustrerer også den værdi et færdigudviklet projekt kan have.

Uden en aftager på hånden kan kun skønnes over markedsværdien – dvs. den værdi en fornuftig køber vil betale for at fri sig selv fra at udvikle eget projekt fra grunden. Afhængig af det, der følger med, skønnes værdien til 10 – 20 millioner kr. Nærmere 20, hvis der medfølger miljøgodkendelser, færdigforhandlede aftaler med leverandører etc. Nærmere 10, hvis omfanget er som vist på forsiden med færdigforhandlede distributionsaftaler. 8 millioner kr. er

bedste skøn af markedsværdien af projektet, som det står lige nu. Derfor er evnen til at tilbagebetale og forrente risikovillig jomfruelig kapital i størrelsesordenen 4-8 millioner kr. utvivlsom.

## Organisation

For at fremme videreudvikling og afsætning af projektløsninger indgår Agro Industries A/S i samarbejde med virksomheder indenfor landbrug og distribution og dette sker hensigtsmæssigt i dedikerede datterselskaber.



**Fremtidig projektorganisation:** Oil Tanking Grenaa A/S ejer og driver centralt tankanlæg. Biofuel Trading A/S ejer og driver landevejstankstationer. Biofuel Operation A/S påtager sig drift og ledelse af værker. Associated Works markerer uafhængige værker med aftalebestemte relationer. Works markerer produktionsselskaber. I datterselskaber og works er vi repræsenteret symbolsk for dermed at skabe en formel tilknytning til koncernen. Viste selskabskonstruktioner med Go'on Gruppen A/S og Oil Tanking GmbH er endnu fiktive.

## Salgsprodukt.

I den viste fremtidige projektorganisation bliver det primære salgsprodukt *grydeklare* projekter for biomethanolproduktionsanlæg. Indtægten herfra vil blive i form af en *lump sum* og en *royalty*. Denne royalty giver købere status som

associerede værker med adgang til vor R&D og til salg og distribution af biomethanol gennem vore salgskanaler.

Ved en symbolsk repræsentation i datterselskaber får de en nærmere tilknytning til koncernen.

## Markedsføring.

Vor målgruppe er investorer, der ønsker at profilere sig grønt, synligt og innovativt.

- Omdannelse af gylle og affald til en nyttig energibærer giver den grønne profil.
- Salg af den grønne benzin fra vore tankstationer gør profilen synlig og attraktiv.
- Konceptet i sig selv er nyskabende og nye markedsføringsredskaber med blender pumps for high blends, nye produktionsmåder med microchannel reaktorer og nye anvendelsesområder via DME *on the fly* i skibstrafik og den tunge landevejstransport giver det afgørende innovative image.

For at flytte mest mulig methanol og ikke mindst for at opnå størst indtjening, må markedet udvikles med salg af *high blends* fra egne tankstationer. Jo før en egen tankstation sættes i drift des bedre – gerne umiddelbart. Vi har hårdt brug for den til synliggørelse og som udviklingsplatform for tekniske og kommercielle løsninger.

Notat 7. september 2013 / It